

# Obsah

<b>Obsah</b> .....	VII
<b>O autorce</b> .....	IX
<b>Seznam použitých zkratek</b> .....	XI
<b>Místo předmluvy</b> .....	XII
<b>Namísto úvodu a poděkování</b> .....	XIII
<b>Poděkování</b> .....	XV
<b>Pro koho je tato kniha a jak s ní pracovat</b> .....	XVII

## **ČÁST PRVNÍ – ADVOKÁT** .....

Proč jsem advokátem .....	2
Moje silné a slabé stránky .....	7
Úchvatná advokacie .....	13
Nebezpečí pomáhající profese .....	18
Místo výkonu advokacie .....	24
Role času v advokacii .....	31
Jak získat klienta .....	41
Vztah mezi advokátem a klientem .....	51
Překračování hranic .....	59
Za co nese advokát odpovědnost? .....	65
Pusa na zámek .....	78
Prohra v advokacii .....	86
Soukromý život advokáta .....	91

## **ČÁST DRUHÁ – KLIENT** .....

Kdo je klient a jak ho poznat .....	98
Jak identifikovat klientovu zakázku .....	105
Od prevence po suché spáleníště .....	119
Smlouvy a dohody .....	126
Strategie a taktika .....	132
Komunikace aneb nelze nekomunikovat .....	146
Oprávněný zájem klienta .....	159
Klientova součinnost .....	165

Emoce v advokacii a co s nimi .....	170
Zátěžový klient a krizové situace .....	179
Konflikt mezi advokátem a klientem .....	185
Odměna za výkon advokacie .....	198
<b>ČÁST TŘETÍ – HOJIVÁ ADVOKACIE .....</b>	<b>211</b>
Hojivá advokacie .....	212
<b>ČÁST ČTVRTÁ – JINÉ POHLEDY A RADY ODJINUD .....</b>	<b>219</b>
Jiné pohledy a rady odjinud .....	220
<b>ČÁST PÁTÁ – NEJČASTĚJŠÍ OTÁZKY A ODPOVĚDI .....</b>	<b>243</b>
Nejčastější otázky a odpovědi .....	244
<b>Použitá a citovaná literatura a předpisy .....</b>	<b>249</b>
<b>Rejstřík .....</b>	<b>253</b>